



## GEWASBESCHERMING ... WSB SOLUTIONS

*WSB Solutions presenteert u de nieuwsbrief voor de gewasbescherming. Door middel van deze brief houden we u op de hoogte van ons bedrijf en vooral onze relatie met de branche gewasbescherming.*

WSB Solutions is sinds 1989 automatiseringspartner voor het midden- en kleinbedrijf. Onze activiteiten bestaan uit het leveren, implementeren en onderhouden van bedrijfssoftware. Daarnaast kunnen wij ook zorg dragen voor uw complete bedrijfsnetwerk.

De afgelopen jaren hebben we ons met de bedrijfssoftware gespecialiseerd in de gewasbescherming. In deze branche zijn veel efficiëncyslagen te maken met Microsoft Dynamics NAV. Dit is één van de redenen waarom we u deze nieuwsbrief sturen; u laten zien welke voordelen onze gewasbeschermingmodule voor u kan hebben. We hebben ons ten doel gesteld in 2010 marktleider te zijn in het verzorgen van bedrijfssoftware voor de branche gewasbescherming.

Ambitieuw, maar door te investeren in nieuwe ontwikkelingen en te luisteren naar wat de branche en vooral de klant van ons vraagt, denken we dit te kunnen bereiken.

In deze nieuwsbrief beschrijven we onder andere wat ERP software precies is en wat wij op dit vlak met Microsoft Dynamics NAV voor u kunnen betekenen. Ook schrijven we over het toepassingsonderzoek wat wij uitvoeren voor CLTV Zundert. Tot slot treft u enkele nieuwsfeiten aan uit uw branche.

Wilt u graag reageren op deze nieuwsbrief of heeft u suggesties, dan kunt u me bereiken via onderstaande gegevens. Ik wens u veel leesplezier.

Bart Rietveld

Algemeen directeur  
b.rietveld@wsb-solutions.nl

## WAT IS ERP?

Om maar meteen met de deur in huis te vallen: ERP staat voor 'Enterprise Resource Planning'. Een mooie Engelse term, maar wat betekent het nu eigenlijk? ERP is bedrijfssoftware die alle processen binnen uw bedrijf ondersteunt. Elk onderdeel van uw bedrijf kan ermee werken. Zo legt er bijvoorbeeld de verkoop zijn prijsafspraken, artikelen en orders in vast. De logistiek daarentegen zijn leveringen, voorraden en ontvangsten. Het voordeel van een ERP systeem is dat alle vergaarde informatie door iedereen te gebruiken is, waardoor gegevens niet dubbel ingevoerd hoeven te worden. Een efficiencyslag is dan snel gemaakt. ERP is in iedere branche of sector te gebruiken. Een ERP pakket dient dan wel naar een specifieke branche te zijn toegeschreven. Hiervoor worden modules ingericht; dit zijn deelprogramma's bovenop een standaardpakket. Wij bieden u de module gewasbescherming die is ingericht op uw branche.



### VOOR GEWASBESCHERMING

Voor bedrijven die actief zijn in de gewasbescherming heeft WSB Solutions een unieke oplossing ontwikkeld. Deze oplossing bestaat uit de module gewasbescherming, die functionaliteiten als gevaarlijke stoffen registratie, uitgebreide productregistraties en snelorders zich eigen heeft gemaakt.

Met Microsoft Dynamics NAV beschikt u over een ERP-systeem, waarin veel functionaliteit standaard aanwezig is. Voorbeelden hiervan zijn het beoordelen van de artikelbeschikbaarheid (per vestiging) en het genereren van besteladviezen. Ook ondersteunt Dynamics NAV direct doorlevering vanuit de leverancier naar de klant zonder extra administratieve handelingen. Dit alles is slechts een greep uit de functionaliteit die Dynamics NAV standaard aan uw bedrijf biedt.

In augustus 2008 brengen we een nieuwe versie van onze gewasbeschermingmodule uit, deze versie heeft als extra functionaliteit:

- Koppeling met Fyto Stat;
- Verbetering functionaliteit spuitlicenties;
- Partijenverkoop (inkoopprijs per dag registreren);
- Verrekening bonussen (marge per artikel);
- Functionaliteit betreffende het verpakkingsbesluit.

Daarnaast beschikt de module over de volgende kenmerken:

- Geïntegreerde gevaarlijke stoffenregistratie (ADR/PGS);
- Er wordt rekening gehouden met spuitlicenties;
- Minas rapportage;
- Het plaatsen van snelorders;
- Uitgebreide productregistratie;
- Prijseenheden voor facturatie;
- Geavanceerde zoek- en filtermogelijkheden;
- Complexe korting- en prijsstructuren.

WSB Solutions verzorgt ook de implementatie van Dynamics NAV in uw organisatie. Onze consultants ondersteunen u graag met het installeren en converteren van bestaande gegevens, alsook het inrichten van Dynamics NAV. Ook leiden wij de medewerkers in uw bedrijf op, zodat zij direct Dynamics NAV kunnen gebruiken bij het uitvoeren van de werkzaamheden waarvoor zij verantwoordelijk zijn.

Graag komen we bij u langs om de mogelijkheden voor uw specifieke bedrijfssituatie door te nemen. Als er vragen zijn of als u een afspraak wilt maken, WSB Solutions staat voor u klaar.

## CLTV ZUNDERT

*WSB Solutions heeft de opdracht gekregen een toepasbaarheidsonderzoek uit te voeren voor CLTV Zundert. Deze coöperatie bestaat al 104 jaar en heeft twee kernactiviteiten in de agrarische sector. Zo handelen ze in groenten- en fruitproducten, voornamelijk in aardbeien. Ook zitten ze in de agrarische behoeften, zoals gewasbeschermingsmiddelen.*

CLTV gebruikt op het moment twee aparte softwaresystemen, Exact voor de financiën en Blue Retail voor de handel. Inhoudelijk hebben deze systemen een aantal beperkingen. Zo beschikken deze niet over een gevaarlijke stoffen registratie, zoals ADR en PGS. Ook zijn er geen mogelijkheden om een Minas rapportage te genereren en wordt er in het huidige systeem geen rekening gehouden met spuitlicenties. Dit zijn knelpunten die door de gewasbeschermingmodule - speciaal ingericht door WSB Solutions - worden

opgevangen. Ook door de solide koppeling van standaard Microsoft Dynamics NAV en Microsoft Office ontstaan er voordelen voor CLTV. Zo kunnen de managementrapportages overzichtelijker worden weergegeven en worden uitgevoerd in de verschillende programma's van Microsoft Office. WSB biedt CLTV één systeem die Exact en Blue Retail vervangt, waardoor CLTV een grote stap voorwaarts kan maken als het gaat om bedrijfssoftware!



***"Microsoft Dynamics NAV is professioneel en sterk voor de verkoop"***  
*Erik Bastiaensen, directeur CLTV*

## SPUITLICENTIES

Bij elk gewasbeschermingsproduct dat u verkoopt dient uw klant een spuitlicentie te hebben. Verkoopt u een product zonder een dergelijke licentie, een zogeheten 'bewijs van bekwaamheid', dan kan dat een forse boete tot gevolg hebben. Het is daarom voor u van belang goed in uw systeem geregistreerd te hebben staan welke klant een spuitlicentie heeft.

De gewasbeschermingmodule van Microsoft Dynamics NAV komt aan deze wens tegemoet.

Deze beschikt over invoervelden waarmee u alleen producten met een UN-nummer (stofindicatienummer) kunt verkopen aan de door u ingevoerde licentiehoudende klant. Deze gegevens zijn dus aan de klant gekoppeld; er worden automatische controles uitgevoerd en er verschijnt een waarschuwing als een klant geen spuitlicentie heeft. Door dergelijke controles te integreren in het softwaresysteem wordt u een hoop tijd en risico bespaard.



*Ook besmet raken met het "WSB-virus"?*

*Neem dan nu contact op met WSB Solutions,  
T. 0184 - 61 88 37*



**WSB, THAT'S IT!**

### **AID: Meer verschillen in gebruiksvoorschriften gewasbescherming**

Voor het gebruik van middelen in de gewasbescherming gelden steeds meer aparte voorschriften, daar hier voorheen voornamelijk dezelfde voorschriften geldig waren. Dit zegt de Algemene Inspectiedienst in het jaarverslag over 2007. De verschillen leiden vaak tot verwarring bij de gebruiker. Ook zorgt het voor risico's voor het milieu en brengt het problemen voor de handhaving met zich mee.

**Bron: jaarverslag AID 2007**

### **Gemengde reacties Europees akkoord gewasbescherming**

Minister Verburg (LNV) vindt dat er een evenwichtig akkoord is bereikt over de nieuwe regeling voor gewasbeschermingsmiddelen voor boeren en tuinders. Er is een goed evenwicht bereikt tussen het verlagen van risico's voor mens, dier en milieu en de beschikbaarheid van gewasbeschermingsmiddelen voor agrariërs. LTO en Nefyto hebben er een andere kijk op. Zij richten zich vooral op de strengere normen voor werkzame stoffen. 'Nu is een stof met foute bijwerkingen gewoon niet toegestaan'.

**Bron: regering.nl** 



Heeft u interesse, suggesties of wilt u reageren op deze nieuwsbrief? Neem dan contact op met Bart Rietveld: [b.rietveld@wsb-solutions.nl](mailto:b.rietveld@wsb-solutions.nl)



## COLOFON

**Deze nieuwsbrief is een uitgave van:**

*WSB Solutions te Hardinxveld-Giessendam*

*T. 0184 61 88 37*

*F. 0184 61 65 52*

*E. [info@wsb-solutions.nl](mailto:info@wsb-solutions.nl)*

*I. [www.wsb-solutions.nl](http://www.wsb-solutions.nl)*