



MOTORENBRANCHE ... WSB SOLUTIONS

U heeft de nieuwsbrief van WSB Solutions voor de motorenbranche in handen. In deze editie vindt u meer informatie over ERP, kunt u lezen hoe Romotech haar processen automatiseert en kunt u lezen welke oplossingen Microsoft Dynamics NAV voor uw organisatie kan bewerkstelligen.

De branche waar u en ik zich in begeven maakt momenteel ook aan den lijve mee wat min of meer de gehele wereldeconomie momenteel ondervindt. Zaken als kostenbewust ondernemen, arbeidstijdverkorting en een leeglopende orderportefeuille zijn voor de meesten onder ons aan de orde van de dag.

Veel organisaties zijn dan ook juist nu bezig met beoordelen waar de sterke punten van hun dienstverlening liggen, en hoe in deze krappe markt toch voldoende klanten kunnen worden gewonnen en behouden. Interne processen worden onder de loep genomen, op zoek naar efficiëntie en innovatie.

Wellicht is het daarom juist nu ook het moment om uw bedrijfsautomatisering onder de loep te nemen.

Hoe weet u of uw automatisering wel zo efficiënt is als u denkt? In het gesprek met Romotech dat u verder in deze nieuwsbrief kunt lezen, ziet u hoe een organisatie een nog grotere efficiencyslag kon maken dan zij zelf verwachtten.

Ik daag u graag uit. Benader bedrijfsautomatisering eens als strategisch instrument, om sneller te werken, uw foutmarge te verlagen en uw slagkracht te midden van concurrenten structureel te verhogen.

U wilt inzicht in uw bedrijfsvoering? U wilt innoveren? Microsoft Dynamics NAV is aanpasbaar en groeit mee met uw organisatie.

Ik sta u graag te woord als u vragen heeft omtrent uw bedrijfsautomatisering. Wij helpen u graag verder.



Ik wens u veel leesplezier!

Bart Rietveld
Algemeen directeur
b.rietveld@wsb-solutions.nl

Romotech importeert en onderhoudt verbrandingsmotoren.

Romotech is sinds 1 juli 2005 officieel Nederlands importeur van Lombardini motoren en per 1 april 2008 ook van Kohler benzine-motoren. Romotech werkt met een netwerk van partners door heel Nederland en levert 90% van de Lombardini motoren en onderdelen uit voorraad, binnen 24 uur.

Romotech verkoopt Lombardini, Kohler, Acme, Bernard, Slanzi en Rugggerini motoren en onderdelen. Verder staat Romotech bekend als bouwer van compacte generatorsets en waterpompsets. Deze sets worden veelal klantspecifiek en op maat gemaakt. Romotech heeft een stormachtige groei doorgemaakt en is onlangs verhuisd om de groei te kunnen blijven huisvesten. Om de verdere groei in goede banen te leiden, investeerde Romotech in een nieuw ERP-systeem, Microsoft Dynamics NAV.

Aanleiding

Het voormalige pakket van Romotech werkte erg omslachtig. "Het duurde het meer dan een uur om een klant aan te maken", zegt Leo Versteeg, directeur van Romotech. "Verder kon bijvoorbeeld geen betrouwbare indicatie gedaan worden van voorraadbeheer of financiële stand van zaken."

Naarmate Romotech groter werd, groeide ook het besef dat het qua software zo niet verder kon.

Selectie en implementatie

Romotech stelde een lijst met eisen en wensen op, om af te kunnen wegen of doorwerken met het oude pakket mogelijk was, of dat er een ander pakket moest komen. Kortweg gezegd moeten handelingen snel en efficiënt verricht kunnen worden en dient het pakket erg gebruiksvriendelijk te zijn.

Microsoft Dynamics NAV bleek voor Romotech de beste optie. Met het pakket kan meer vastgelegd worden met minder handelingen. Tevens bevat Microsoft Dynamics NAV uitstekende rapportage-mogelijkheden.

"Het is allemaal echt goed verlopen"

Leo Versteeg, directeur Romotech

"Het sprak me erg aan dat Microsoft Dynamics NAV erg veel lijkt op Word en Excel", aldus Leo Versteeg, "Je hoeft dus niet weer allerlei dingen opnieuw uit te gaan vinden."

Belangrijk bij de keuze voor WSB Solutions was dat deze Microsoft Dynamics Partner ruime ervaring heeft met technische groothandels waar ook service en onderhoud een rol speelt.

In december 2008 werd door Romotech besloten om Microsoft Dynamics NAV aan te schaffen. Per 1 mei 2009 moest Microsoft Dynamics NAV in gebruik worden genomen.

WAT IS ERP?

Om maar meteen met de deur in huis te vallen: ERP staat voor 'Enterprise Resource Planning'. Een mooie Engelse term, maar wat betekent het nu eigenlijk?

ERP is bedrijfssoftware die alle processen binnen uw organisatie ondersteunt. Elk onderdeel van uw bedrijf kan ermee werken. Zo legt er bijvoorbeeld de verkoop zijn prijsafspraken, artikelen en orders in vast.

De logistiek daartegen zijn leveringen, voorraden en ontvangsten. Het voordeel van een ERP systeem is dat alle vergaarde informatie

door iedereen te gebruiken is, waardoor gegevens niet dubbel ingevoerd hoeven te worden. Een efficiëncyslag is dan snel gemaakt.

ERP is in iedere branche of sector te gebruiken. Een ERP pakket dient dan wel naar een specifieke branche te zijn toegeschreven. Hiervoor worden modules ingericht; dit zijn deelprogramma's bovenop een standaardpakket. WSB Solutions biedt u een module specifiek voor organisaties actief in de productie, handel en onderhoud van verbrandings- en electromotoren. Deze module is specifiek ingericht op uw branche.



Op 1 april 2009 is WSB Solutions begonnen met de implementatie van Microsoft Dynamics NAV.

“Al met al was dit een erg drukke periode”, aldus Leo Versteeg, “de telefoon blijft ook gewoon gaan, klanten willen geholpen worden, en die kun je niet even in de wacht zetten”.

Na een maand was de implementatie gereed en kon Romotech aan de slag met de nieuwe bedrijfssoftware. “De implementatie is goed verlopen, en iedereen kan er goed mee werken.”



www.romotech.nl

De opbrengsten

De investering die Romotech deed in Microsoft Dynamics NAV deed blijkt succesvol. Het pakket werkt veel gebruiksvriendelijker en efficiënter dan het geval was.

Romotech beschikt nu over veel meer overzicht in de bedrijfsvoering. Zo is het voorraadbeheer nu erg overzichtelijk, en heeft Leo Versteeg veel meer financieel inzicht;

“Als wij bijvoorbeeld een generatorset bouwen, wil ik wel weten wat de kosten zijn van het vervaardigen daarvan, wat de onderdelen kosten en hoeveel arbeidstijd daar in zit.”

Verder beschikt Romotech met Microsoft Dynamics NAV over een flexibel pakket dat ook voor de toekomst veel zekerheid biedt.

Optimalisatie / Toekomst

“Natuurlijk moeten er weleens aanpassingen gedaan worden, maar de support van WSB Solutions is daar goed op afgestemd”, vertelt Leo Versteeg, “Medewerkers waren leergierig en gemotiveerd om met het nieuwe pakket te gaan werken, terwijl ik er eerlijk gezegd best wel tegenop zag. Ik heb er wel wat nachttjes van wakker gelegen.

Maar uiteindelijk is het wel allemaal echt goed verlopen! Het vorige pakket heeft drie jaar geduurd voordat het een beetje werkte, en toen waren we er nog steeds niet tevreden over. Microsoft Dynamics NAV groeit mee met onze organisatie. Zeker de integratie met andere applicaties van Microsoft is een groot voordeel, en hier kunnen we nog veel voordelen behalen. We willen zeker aan de rapportagekant steeds meer weten en dat kan met Microsoft Dynamics NAV!”



MICROSOFT DYNAMICS NAV

Hoe weet u of u het maximale rendement uit uw automatisering haalt? Ongetwijfeld een vraag die weleens in u opkomt.

Ontwikkelingen in de wereld van automatisering gaan zo snel, dat het lijkt dat niemand het kan bijbenen.

Microsoft Dynamics NAV

Microsoft Dynamics NAV is een compleet en geïntegreerd systeem, dat vrijwel alle bedrijfsfuncties bevat. Informatie hoeft maar eenmalig te worden ingevoerd en is daarna overal beschikbaar.

Zo kunnen verschillende afdelingen beter samenwerken omdat zij gebruik maken van dezelfde informatie.

Hogere automatiseringsgraad

Uniek aan het Microsoft Dynamics NAV concept is dat de basisfuncties centraal door Microsoft worden ontwikkeld. Dankzij het geïntegreerde ontwikkelingsproces kan WSB Solutions functionaliteit

toevoegen om het systeem volledig af te stemmen op de specifieke bedrijfsprocessen. Met Microsoft Dynamics NAV kan dus een veel hogere automatiseringsgraad worden bereikt dan met ieder ander systeem.

Zekerheid voor de toekomst

Organisaties worden aanhoudend geconfronteerd met veranderingen: ontwikkelingen in de markt, maar ook ontwikkelingen binnen de eigen organisatie.

De flexibiliteit en aanpasbaarheid van Microsoft Dynamics NAV maakt het mogelijk om in te spelen op deze veranderende omstandigheden.

Hiermee is Microsoft Dynamics NAV niet alleen geschikt voor de huidige situatie, maar biedt het ook zekerheid voor de toekomst.

WSB, THAT'S IT!

Den Haag oppert afschaf rode diesel

De Staatssecretaris van Financiën heeft deze zomer per brief inzake fiscale vergroening geopperd dat rode dieselbrandstof - die bijvoorbeeld wordt gebruikt voor tractoren, graafmachines, verwarming en aggregaten (elektriciteit of koeling) - van de markt zou moeten verdwijnen, in ruil voor verschillende groene stimuleringsmaatregelen. Zijn argument luidde dat deze brandstof milieuvriendelijk en fraudegevoelig zou zijn. Verder refereerde de staatssecretaris aan 'extra administratieve lasten voor de Belastingdienst' bij het handhaven van een brandstof met een bijzonder accijnstarief.

Lees verder hierover op www.nove.nl.

Bron: www.nove.nl - oktober 2009

EUROPORT 2009

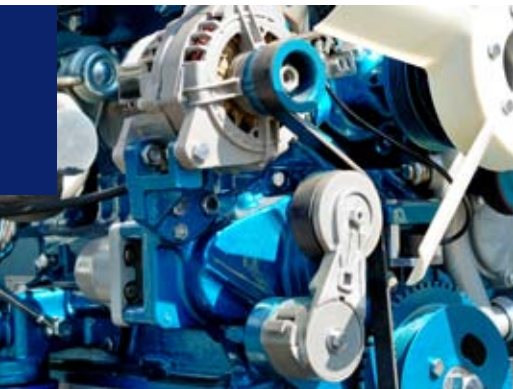
Europort 2009 is zonder twijfel de meest diverse internationale maritieme vakbeurs. Van 3 tot en met 6 november ontmoeten professionals en vertegenwoordigers van toonaangevende maritieme bedrijven elkaar in de maritieme hoofdstad van Europa - Rotterdam.

Alle sectoren uit de maritieme industrie, van binnenvaart tot zeevaart, van marine tot baggerij en van visserij tot offshore komen bijeen in Ahoy Rotterdam. Europort verbindt letterlijk de maritieme wereld.

Het centrale thema van Europort 2009 is 'Advanced Technology'.

Bron: www.ahoy.nl - oktober 2009

Bent u benieuwd naar de mogelijkheden voor uw organisatie? Laat u vrijblijvend informeren!
Wilt u geen nieuwsbrief meer ontvangen? Stuur dan een email naar info@wsb-solutions.nl.



Microsoft Dynamics™

COLOFON

Deze nieuwsbrief is een uitgave van:

WSB Solutions B.V.

Kade 30, 3371 EP

Postbus 283, 3370 AG

Hardinxveld-Giessendam

T. 0184 61 88 37

F. 0184 61 65 52

E. info@wsb-solutions.nl

I. www.wsb-solutions.nl

KvK. 24417396

