



## MICROSOFT DYNAMICS NAV VOOR EXALTO

**Exalto is een scheepstechnische groothandel met eigen productiefaciliteiten voor ruitenwisser-systemen en voortstuwingsinstallaties.**

**Exalto werkt nauw samen met een zuster-onderneming, Cuno. Tot voor kort werkten beide bedrijven met verschillende administraties, dus moest alles dubbel worden ingevoerd. Ook was er weinig inzicht in elkaars werkzaamheden en voorraden. Daarom stapte Exalto over op één centraal systeem: Microsoft Dynamics NAV.**

Exalto bestaat uit de volgende divisies:

- **Parts (Quality Marine Equipment)**  
Compleet aanbod maritieme producten van A-kwaliteit.
- **Wipers (Ruitenwisserspecialist)**  
Ontwikkeling en assemblage van Exalto ruitenwissers in de eigen werkplaats.
- **Propulsion (Voortstuwingsinstallaties)**  
Ontwikkeling en verkoop van complete schroef- as- en roerinstallaties die in eigen werkplaats worden geproduceerd.

### Aanleiding

Exalto is onderdeel van de Exalto Holding. De andere dochter van de holding is Cuno Nederland. Samen zijn hier zestig mensen werkzaam.

Exalto en Cuno werken intensief samen maar werkten tot voor kort met twee ERP-systemen, beiden van dezelfde leverancier, maar strikt gescheiden van elkaar. "We zijn van oorsprong twee aparte bedrijven. Om te kunnen samenwerken, moesten we regelmatig gegevens handmatig overzetten van het ene systeem naar het andere", zegt Marcel de Groot, general manager van Exalto.

Het 'overkloppen' leidde tot veel tijdverlies en onduidelijkheid, aldus de Groot. "Het was kostbaar, foutgevoelig en nutteloos." De leverancier van de beide softwarepakketten kon geen koppeling verzorgen, daarom zocht Exalto een nieuwe oplossing.

"We krijgen nu veel beter inzicht in wat we wel en niet kunnen beloven aan onze klanten."



### De keuze voor Microsoft Dynamics NAV

Exalto maakte eerst een lijst met eisen. Wat moest het nieuwe systeem kunnen? “We wilden in ieder geval één centraal systeem voor onze debiteuren, onze crediteuren en onze artikelen”, zegt de Groot. “Ook wilden we gemakkelijk kunnen samenwerken met onze zusteronderneming. Zo wilden we inzicht hebben in elkaars voorraad en zonder al teveel gedoe artikelen aan elkaar kunnen leveren.”

Er bleken een paar leveranciers te kunnen voldoen aan de eisen van Exalto: SAP, Exact, Unit4 en Microsoft met Microsoft Dynamics NAV.

Uiteindelijk viel de keuze op Microsoft Dynamics NAV.

“We vonden dat de meest flexibele blokkendoos voor onze organisatie”, zegt de Groot. “Bij de andere ERP-pakketten twijfelden we aan de flexibiliteit.”

Technologiepartner van het nieuwe systeem werd WSB Solutions. “Daar werken wij al langer mee samen”, zegt de Groot. “Ze doen voor ons ook het systeembeheer en daar zijn we zeer tevreden over. We willen geen slachtoffer worden van een logge organisatie. WSB Solutions denkt met ons mee en reageert snel. De keuze was dus gemakkelijk.”

### Implementatie

De implementatie van Microsoft Dynamics NAV begon in augustus 2007. Doelstelling was om het nieuwe systeem op 1 januari 2008 draaiende te hebben. De Groot: “Dat is relatief weinig tijd. Je loopt namelijk tegen procedures aan, die in het pakket op een andere manier lopen dan je gewend bent. Daardoor stuit je vooral in het begin op enkele aanloopperikelen, die we hadden kunnen voorkomen als we voor de implementatie iets meer tijd uitgetrokken hadden.

Microsoft Dynamics NAV is een mooi, open pakket.

We kunnen er allerlei oplossingen aan koppelen. In januari 2008 was de implementatie voltooid. “Het pakket kan enorm veel en we doen er steeds meer mee”, zegt de Groot. “Het vraagt ook om een nieuwe manier van denken van onze mensen. Konden onze mensen vroeger ieder op hun eigen manier werken, nu werken ze veel gestructureerder. Het systeem bepaalt nu in feite hoe we werken. Ons oude pakket was vrij rechtlijnig, Dynamics NAV is een ‘tijdgestuurd’ pakket, alles hangt vast aan datums.

Daar moeten mensen aan wennen. Je moet je wel bedenken dat zij 16 jaar lang met het oude pakket hebben gewerkt.”

### Opbrengsten

Wat zijn nu de voordelen van Microsoft Dynamics NAV voor Exalto? “We krijgen veel beter inzicht in wat we wel en niet kunnen beloven aan onze klanten. We hebben nu één artikelbestand voor onze twee ondernemingen en inzage in elkaars actuele voorraad. Daarnaast werken we met geautomatiseerde transfer-orders, waardoor we zonder handwerk artikelen naar elkaar kunnen verzenden.”

Het nieuwe systeem bespaart Exalto veel tijd en werk. “Het is geweldig hoe je binnen Dynamics NAV vanuit alle schermen overal naartoe kunt navigeren.

Bijvoorbeeld als je met een order bezig bent en toch nog iets specifiek wilt weten over een artikel of meer wilt weten over de klant. De kans op fouten is veel kleiner geworden en we kunnen klanten veel betrouwbaarder helpen.”

### Oplossingen koppelen aan Dynamics NAV

In de toekomst gaat Exalto gebruikmaken van de uitgebreide mogelijkheden van Microsoft Dynamics NAV. “Het is een mooi, open pakket”, zegt de Groot. We kunnen er allerlei oplossingen aan koppelen, zoals orders picken zonder papier. Of via een module automatisch verzendorders aanmaken. “De tijd van handmatig overkloppen is voorbij. Dit systeem gaat ons in de toekomst veel geld en arbeid besparen!”