



## MICROSOFT DYNAMICS NAV VOOR HOBRAND ALGEBRA

**Begin 2010 ging Hobrand Algebra live met de upgrade van hun systeem op basis van Microsoft Navision. "Die update bood veel extra mogelijkheden" Productmanager Wim Ekels was nauw betrokken bij deze zogenaamde herimplementatie in samenwerking met WSB Solutions. Hij kijkt tevreden terug. "Het werkte vanaf dag één."**

Hobrand Algebra levert sinds 1983 op grote schaal producten en diensten ten behoeve van rampen- en calamiteitenbestrijding.

Dat doen zij zowel aan bedrijven als aan overheidsinstanties. Te denken valt daarbij aan de industrie, de scheepvaart en natuurlijk de brandweerkorpsen. Hiervoor voert Hobrand Algebra een uitgebreid assortiment, met onder meer reddings- en hulpverlenings-gereedschappen, maar ook aggregaten, generatoren, compressoren en pompen.

Wim Ekels vat hun assortiment overzichtelijk samen: "Als je een brandweerwagen op de kop zou houden en uitschudden, dan leveren wij alle losse dingen die er uitvallen: laarzen, scheppen, ladders, ademapparaten, noem maar op." De adempluchtcompressoren worden overigens gefabriceerd en geleverd door een aparte divisie binnen Hobrand Algebra, Holugt Sauer genaamd.

### Zonder maatwerk

Hobrand Algebra heeft twee vestigingen: in Tiel en Rotterdam. Om alles op beide locaties in goede banen te leiden, werkt men al enkele jaren tevreden met Navision. "Het is gewoon op de gebruiker gericht en er is ook veel extra's voor te verkrijgen."

Toen hun voormalige automatiseringspartner, ISM, echter stopte met Navision, bracht deze Hobrand weer in contact met collegabedrijf WSB Solutions. Geen onlogische stap: WSB Solutions heeft veel ervaring met Navision en ook met de automatisering voor de technische groothandel. Ekels: "Al gauw bleek na onze eerste kennismaking dat de nieuwe versie van Navision uiteindelijk beter zou aansluiten bij onze behoeften." Dus naast de overgang naar een nieuwe automatiseringspartner, zou er gelijk ook een update van het systeem doorgevoerd worden. "In eerste instantie leek dat slechts een kwestie van overzetten, maar beide versies waren zo verschillend dat we toch wel konden spreken van een nieuwe implementatie."

Voor Hobrand gaven de voordelen hiervan echter ruimschoots de doorslag. WSB heeft voor Navision namelijk veel branchefunctionaliteit beschikbaar in de vorm van branchemodules. Ekels: "Ons oude systeem was helemaal op maat gebouwd. Met deze nieuwe versie zouden we bijna zonder maatwerk vooruit kunnen en daarbij ook veel kunnen integreren. Bijvoorbeeld Outlook."



### Handig

Zo biedt het systeem, standaard, direct zicht op de voorraadposities van beide vestiging-en: "Alle producten in de magazijnen zijn doorgenummerd en ingevoerd.

We kunnen nu nog beter bijhouden wat er op termijn in- en uitgaat." En wat Hobrand betreft, kijkt dat nauw: "Bij de levering voor de scheepvaart is het altijd belangrijk dat je voldoende op voorraad hebt omdat je 'ad hoc' moet kunnen leveren als er een schip binnenloopt. Kun je dat niet, dan verkoop je niet." Hij vervolgt: "Maar de leveringen aan de brandweer bijvoorbeeld, zijn weer beter te voorspellen. Dan is het handig dat je goed in kunt schatten wat je precies nodig hebt, zodat je niet meer op voorraad hebt dan nodig is."

Verder is bij de upgrade ook de productiemodule ingericht. Sindsdien wordt deze intensief gebruikt en is veel vooruitgang geboekt op het gebied van productie van samengestelde goederen. "We monteren hier ook producten. Daarvoor is het van belang op een overzichtelijke manier de gebruikte onderdelen en de geproduceerde eindartikelen te registreren." Daarbij: "We willen tevens de resources kunnen bijhouden: dus hoeveel uur de monteur nodig heeft en hoeveel middelen er gebruikt zijn, zoals de inzet van het wagenpark. Dat is natuurlijk erg handig voor de planning." Momenteel wordt er nog gewerkt aan de implementatie van een nieuwe webshop module.

### Hoog

Tot nu toe heeft Hobrand, na ruim een jaar te hebben gewerkt met de upgrade van WSB Solutions, goede ervaringen. Maar Ekels is ook realistisch: "Er is natuurlijk altijd wel iets wat niet standaard is; soms wordt het alsnog maatwerk. Navision heeft standaard functionaliteit voor vooruitbetalingen. Echter, de standaardfunctionaliteit bleek niet geheel aan te sluiten op de werkwijze bij Hobrand. Met een kleine aanpassing door WSB Solutions is dit opgelost en werkt het nu perfect." Voor dat soort zaken is WSB Solutions altijd in de buurt en Ekels is te spreken over de service: "Ook als er iets fout gaat, krijgen we direct reactie. In de samenwerking met hen merken we verder gewoon dat de aandachtscapaciteit echt gericht is op Navision en dat is wel zo prettig."

Het is een compacte organisatie en onze eigen contactpersoon weet precies wat de situatie is en wat we nodig hebben."

En wat Hobrand betreft, ligt de lat hoog:

"We hadden en hebben hoge eisen.

Het systeem moest vanaf dag één gewoon perfect lopen.

En dat deed het ook.

Het werkt erg mooi. We hebben veel gevraagd van WSB Solutions maar ze hebben het wel voor elkaar gekregen."