



MICROSOFT DYNAMICS NAV VOOR MOL AGROCOM

Het werd de hoogste tijd voor Mol Agrocom om hun versie van Microsoft Navision te updaten. Met WSB Solutions kiest Mol Agrocom voor een automatiseerder die investeert in toeleveranciers voor de agrarische sector.

Mol Agrocom bestaat in haar huidige vorm en naam sinds 1999 maar ook daarvoor leverde directeur en eigenaar Wim in 't Veld al aan de agrarische sector. En altijd heeft hij daarbij met Microsoft Dynamics NAV, oftewel Navision gewerkt. "Naar alle tevredenheid overigens." De belangrijkste bedrijfstak van Mol Agrocom is de gewasbescherming maar ook in de graanhandel, de handel in aardappelen, pootaardappelen, uien en meststoffen is Mol Agrocom actief. Een brede reeks aan producten waarbij het dus meer dan gewenst is overzicht te houden op inkoop, voorraden en leveringen.

Brancheoplossing

Tot nu toe lukte het aardig met een geheel aangepaste, dus op maat gemaakte versie, van Navision. Deze versie heeft echter zijn langste tijd gehad en wordt binnenkort niet meer ondersteund. "Dus hebben we ons eens goed afgevraagd wat we nu willen en wie voor ons de juiste partij zou zijn om dat te realiseren."



Wim in 't Veld (Directeur Mol Agrocom)



Zou Mol Agrocom weer voor een systeem op maat kiezen, dan zou bij een volgende update ook al het maatwerk weer aangepast moeten worden. Mol Agrocom kwam enkele jaren terug in contact met WSB Solutions. Speciaal voor onze branche hebben zij in samenwerking met de bedrijven, zoals ook Mol Agrocom, modules ontwikkeld voor gewasbeschermingsmiddelen, graan en andere agrarische producten. Verder is er een weegbrugkoppeling ontwikkeld waarmee ook de in- en uitgaande productenstroom direct in Navision verwerkt wordt.

Samen sterk

Navision is van zichzelf al een sterk product waar het gaat om het beheer van voorraden op verschillende locaties. Maar met producten als aardappels en graan heb je ook nog te maken met de marktpositie en de oogstjaren. De distributie van gewasbeschermingsmiddelen en meststoffen zijn vooral in Nederland gebonden aan strenge regelgeving. Dan is het handig als het systeem automatisch bijhoudt welke regelgevingen er dagelijks veranderen of bijkomen. Met de modules die WSB Solutions met de bedrijven ontwikkeld heeft is dit mogelijk. "Dat betekent dat we het maatwerk van ons huidige systeem kunnen omzetten in modules die automatisch meelopen en up to date gehouden worden. Dit is voor een bedrijf als het onze voor nu en voor de toekomst interessant."

Om de modules te verfijnen heeft WSB Solutions onlangs Mol Agrocom grondig doorgelicht. "Ze hebben onderzoek gedaan naar onze producten en diensten. Verder hebben ze individueel met mensen gesproken en zo gedetailleerd in kaart gebracht wat we nodig hebben." Voor beide partijen een leerzaam proces.

Mol Agrocom gaat vanaf januari 2011 werken met de nieuwe versie van Navision en een aantal branchemodules van WSB Solutions. "Wat wij uiteindelijk willen is onze voorraden en inkopen beheersbaar maken en houden. Zo kunnen we de markt goed in de gaten houden zonder dat er onnodige fouten worden gemaakt. Met een goed en gemakkelijk werkbaar automatiseringssysteem bespaar je al gauw twee of drie arbeidsplaatsen. Dat is de kracht van deze modules." We houden u graag op de hoogte van de resultaten.

