



## MICROSOFT DYNAMICS NAV VOOR ROMOTECH

**Romotech importeert en onderhoudt verbrandingsmotoren.**

**Romotech is sinds 1 juli 2005 officieel Nederlands importeur van Lombardini motoren en per 1 april 2008 ook van Kohler benzinemotoren. Romotech werkt met een netwerk van partners door heel Nederland en levert 90% van de Lombardini motoren en onderdelen uit voorraad, binnen 24 uur.**

Romotech verkoopt Lombardini, Kohler, Acme, Bernard, Slanzi en Ruggerini motoren en onderdelen. Verder staat Romotech bekend als bouwer van compacte generatorsets en waterpompsets. Deze sets worden veelal klantspecifiek en op maat gemaakt. Romotech heeft een stormachtige groei doorgemaakt en is onlangs verhuisd om de groei te kunnen blijven huisvesten. Om de verdere groei in goede banen te leiden, investeerde Romotech in een nieuw ERP-systeem, Microsoft Dynamics NAV.

### Aanleiding

Het voormalige pakket van Romotech werkte erg omslachtig. "Het duurde meer dan een uur om een klant aan te maken", zegt Leo Versteeg, directeur van Romotech. "Verder kon bijvoorbeeld geen betrouwbare indicatie gedaan worden van voorraadbeheer of financiële stand van zaken."

Naarmate Romotech groter werd, groeide ook het besef dat het qua software zo niet verder kon.



Leo Versteeg (Directeur Romotech)



### Selectie en implementatie

Romotech stelde een lijst met eisen en wensen op, om af te kunnen wegen of doorwerken met het oude pakket mogelijk was, of dat er een ander pakket moest komen. Kortweg gezegd moeten handelingen snel en efficiënt verricht kunnen worden en dient het pakket erg gebruiksvriendelijk te zijn.

Microsoft Dynamics NAV bleek voor Romotech de beste optie. Met het pakket kan meer vastgelegd worden met minder handelingen. Tevens bevat Microsoft Dynamics NAV uitstekende rapportagemogelijkheden.

### Ruime ervaring Technische Groothandel

"Het sprak me erg aan dat Microsoft Dynamics NAV erg veel lijkt op Word en Excel", aldus Leo Versteeg, "Je hoeft dus niet weer allerlei dingen opnieuw uit te gaan vinden." Belangrijk bij de keuze voor WSB Solutions was dat deze Microsoft Dynamics Partner ruime ervaring heeft met technische groothandels waar ook service en onderhoud een rol speelt.

In december 2008 werd door Romotech besloten om Microsoft Dynamics NAV aan te schaffen. Per 1 mei 2009 moest Microsoft Dynamics NAV in gebruik worden genomen.

### Implementatie

Op 1 april 2009 is WSB Solutions begonnen met de implementatie van Microsoft Dynamics NAV.

Al met al was dit een erg drukke periode", aldus Leo Versteeg, "de telefoon blijft ook gewoon gaan, klanten willen geholpen worden, en die kun je niet even in de wacht zetten".

Na een maand was de implementatie gereed en kon Romotech aan de slag met de nieuwe bedrijfssoftware. "De implementatie is goed verlopen, en iedereen kan er goed mee werken."

### De opbrengsten

De investering die Romotech deed in Microsoft Dynamics NAV deed blijkt succesvol. Het pakket werkt veel gebruiksvriendelijker en efficiënter dan het geval was. Romotech beschikt nu over veel meer overzicht in de bedrijfsvoering.

Zo is het voorraadbeheer nu erg overzichtelijk, en heeft Leo Versteeg veel meer financieel inzicht: "Als wij bijvoorbeeld een generatorset bouwen, wil ik wel weten wat de kosten zijn van het vervaardigen daarvan, wat de onderdelen kosten en hoeveel arbeidstijd daar in zit."

Verder beschikt Romotech met Microsoft Dynamics NAV over een flexibel pakket dat ook voor de toekomst veel zekerheid biedt.

### Optimalisatie / Toekomst

"Natuurlijk moeten er weleens aanpassingen gedaan worden maar de support van WSB Solutions is daar goed op afgestemd", vertelt Leo Versteeg. "Medewerkers waren leergierig en gemotiveerd om met het nieuwe pakket te gaan werken, terwijl ik er eerlijk gezegd best wel tegenop zag. Ik heb er wel wat nachtjes van wakker gelegen. Maar uiteindelijk is het wel allemaal echt goed verlopen! Het vorige pakket heeft drie jaar geduurd voordat het een beetje werkte, en toen waren we er nog steeds niet tevreden over.

Microsoft Dynamics NAV groeit mee met onze organisatie. Zeker de integratie met andere applicaties van Microsoft is een groot voordeel, en hier kunnen we nog veel voordelen behalen. We willen zeker aan de rapportagekant steeds meer weten en dat kan met Microsoft Dynamics NAV!"